

”Kolumbia vientiverkosto” -projekti



decoark oy.

Kaurasmäentie 10 As 5
FI-33480 Ylöjärvi
Telephone/Puhelin
+358 (050) 3705831
Telefax
+358 (3) 346 5507
info@decoark.com
09.2013

Gloria Zúñiga

”Maailmassa on paikka, jossa ihmiset eivät koskaan uskoneet sanaan ’mahdoton’... Paikassa, joka haastaa mielikuvituksen joka päivä... tämän paikka on KOLUMBIA!”

Yhteistyössä:



Elinkeino-, liikenne- ja
Ympäristökeskus



Gloria Zuniga Ark. MSc
Toimitusjohtaja ja Omistaja
DECOARK Oy

Vientiverkosto on tehokas tapa avata uusia markkinoita!

Kutsumme osallistumaan joukon yrityksiä, joiden profiili ja erikoisteknologia / -osaamisalueet ovat:

- *Innovatiivinen teknologia*
- *Kehitysprojektit liittyen Eco-ratkaisuihin ja biopolttoaineisiin*
- *Suomalaiset yhtiöt / instituutiot, jotka voisivat olla kiinnostuneita tekemään kauppaa Kolumbian kanssa / Kolumbiassa*

Tarkoituksemme on kutsua valittu ryhmä (4-8) ei-kilpailevia yrityksiä osallistumaan projektiin, jossa yhteisvientipääällikkö edustaa verkoston kaikkia yrityksiä.

Edellytyksenä on, että yritysten tuote-/palvelutarjonta on yhteensopivaa, yritykset ovat kiinnostuneita samasta markkina-alueesta ja yrityksillä on yhteensopivat tavoitteet ao. markkinoilla.

Hankkeessa keskitytään jokaisen yhtiön tuotekehitystarpeiden ja muiden tarvittavien toimenpiteiden kartoittamiseen. Kohdemarkkina-alue on Kolumbia. Hankkeessa käytetään apuna kohdemarkkinan hyvin tuntevaa ulkopuolista asiantuntijayritystä, kontakteja ja tuoretta tietoa mitkä löydettiin tehdyssä markkinatutkimuksessa Kolumbiassa ja Suomessa.



02.2011 DECOARK OY KOLUMBIASSA

Faktat:

1. Decoark Oy:n omistajan juuret ovat Kolumbiasta.
2. Kolumbian liiketoimintaympäristö on edistynyt huomattavasti viime vuosina
3. Ulkomaiset suorat sijoitukset ovat kasvaneet 323 % vuodesta 2002
4. Andien maat sijoittuvat hyvin Maailmanpankin liiketoimintaympäristön helppoutta mittaavassa analyysissä. Kolumbia on Andien maista kaikkein paras sijalla 37
5. Kolumbia on edelläkävijä markkinoillepääsyssä (*Kolumbia on viidenneksi suurin talous Latinalaisessa Amerikassa*)
6. Kolumbia sijaitsee strategisesti suotuisalla alueella (*Merikuljetusten kustannukset ovat 30% halvempia kuin suorilla kilpailijoilla*)
7. Kolumbiassa on kilpailukykyisin vapaakauppa-alue Latinalaisessa Amerikassa; 15 % tulovero ja mahdollisuus myydä paikallisille markkinoille
8. Kolumbian tulevat sijoittajat löytävät korkean elintason

Kolumbia on kultainen tilaisuus suunnittelulle, eko-tuotteille ja innovatiivisille teknologiayrityksille.

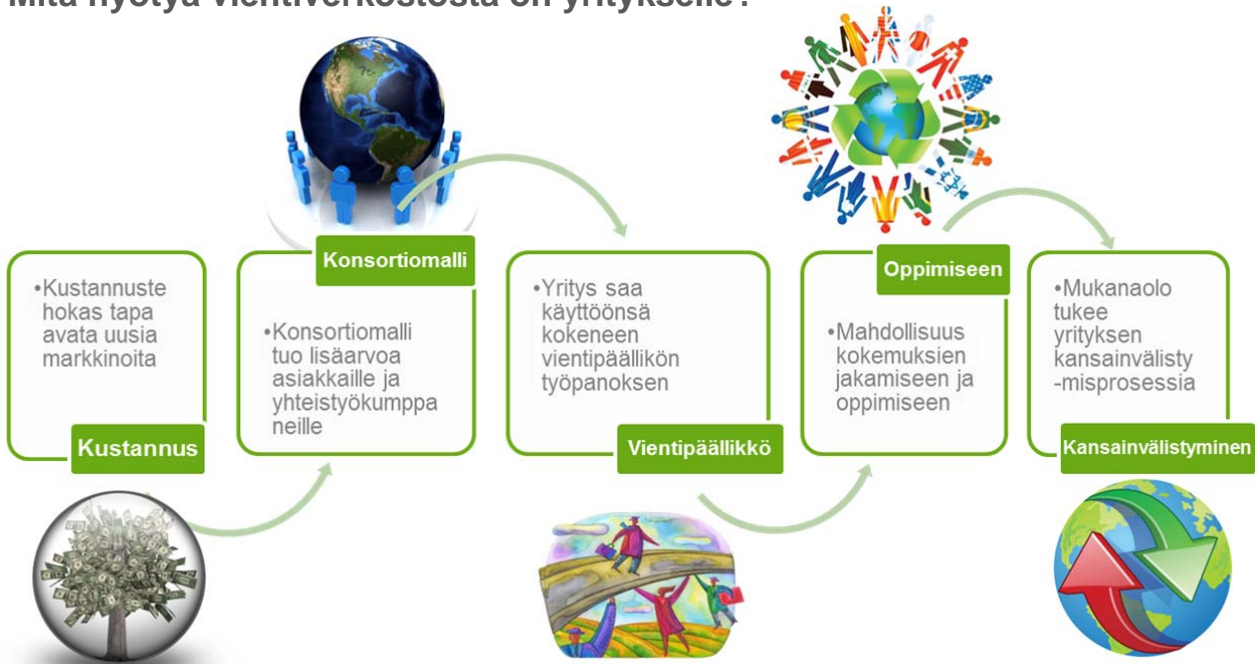
Sinun ei tarvitse olla suunnittelun asiantuntija ymmärtämään, miten hyvin suomalaiset tekevät asioita arkkitehtuurista saksiiin, mihin on käytetty aikaa ja ajattelua parantamaan miten jokapäiväiset asiat ja paikat toimivat ja miltä ne näyttävät. Ja usein nämä asiat ja paikat säilyvät läpi elämän.

Yhteistyössä:



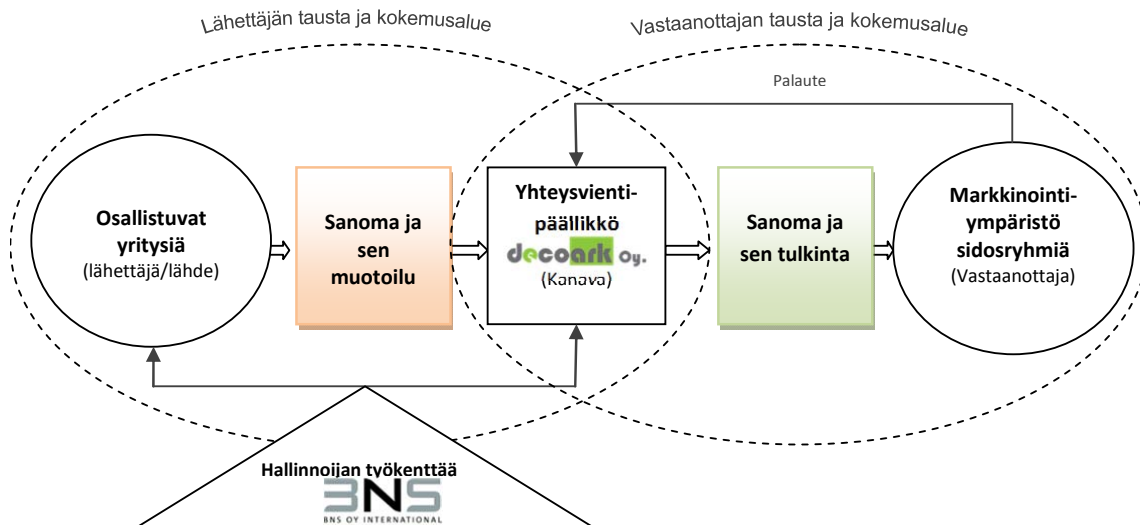
Elinkeino-, liikenne- ja
Ympäristökeskus

Mitä hyötyä vientiverkostosta on yritykselle?



Yhteiseen toimintaan

Vientiverkoston toimijaryhmä osallistuu projektin toimintaan ja saa siitä vastineen. Avoin ja sujuva tiedonkulku ja vuorovaikutus eri osapuolten välillä on välttämätön edellytys suhteiden kehittämiseksi.



Vientiverkosto yhteiset tavoitteet

Kuva 1: Viestintäprosessi

- Kolumbiassa suomalaisten tuotteiden laatua tullaan arvostamaan.
- Yhteistyö, avoimuus, rehellisyys ja sitoutuneisuus yhteiseen toimintaan.
- Tavoitteiden realistisuus ja ensimmäiset konkreettiset tulokset vrtvksille ja ensimmäinen vuonna.

Yhteistyössä:



Toteutusaikataulu

Ehdot yritykselle

- *Sitoutuu 100 % sovittuun hankkeeseen*
- *Hoitaa varsinaisen kaupankäynnin ja siihen liittyvät sopimukset, koska vientiverkoston vetäjällä (= yhteysvientipäällikkö) ei ole oikeuksia solmia kauppasopimuksia yrityksen puolesta ja siten yrityksellä keskeinen rooli kaupankäynnin viemisessä eteenpäin.*
- *Hoitaa maksut ajallaan hallinnoijalle*
- *Vastaa omasta taloudellisesta tilastaan; lisäksi ilmoitusvastuu jos merkittäviä muutoksia*
- *Reklamoii hallinnoijalle, jos homma ei toimi! Heti!*

 Esivaihe
3kk

 Valmisteluvaihe
6kk

 Toteutusvaihe
1. vuosi – 3. vuosi

<ul style="list-style-type: none"> • 11.2013-02.2014 • Haetaan vientiverkollle toimijat (ns. Yritykset, Hallinnoijataho, Konsultti/Yhteysvientipäällikkö. • Laaditaan toimintasuunnitelma, talousarvio ja sopimukset • Kartoitetaan yritysten yhteensopivuus ja kohdemarkkinat (4-8) yritystä, joista minimissään neljä valikoituu renkaaseen osallistujaksi)
<ul style="list-style-type: none"> • 03.2014 - 09.2014 • Yritys- ja tuoteperehdytys ja orientaatio (03.2014) • Vientivalmius (esitteet, kielitaito, markkinatuntemus, vientitaito) ja puutteiden korjaaminen • Markkinaseelvitykset (04.2014-09.2014) • Yhteysvientipäällikön matkat <ul style="list-style-type: none"> • 04.2014 • 06.2014 • 08.2014 • Vientitoiminnan haasteet ja yrityksen resurssit systemaattiseen ja jatkuvaan vientiponnisteluun • Työ- ja elinkeinoministeriö myöntää tuen yrityksille
<ul style="list-style-type: none"> • 10.2014 – 10.2015 • Toimintasuunnitelmaa toteuttava työvaihe(= markkinaseelvitys ja vientirengasvaihe) • Aikajänne 6 kk + 12 kk (+ lisäajaksot yht. max. 36kk) • Yhteysvientipäällikön Matkat (1-2 Yritysen kanssa / matka) <ul style="list-style-type: none"> • 10.2014 • 12.2014 • 02.2015 • 04.2015 • 06.2015 • 08.2015 • Hallinnoijataho toiminta: raportointi, seuranta yritysten ja YVP rooli ja toiminta <ul style="list-style-type: none"> • 09.2014 • 11.2014 • 01.2015 • 03.2015 • 05.2015 • 07.2015 • 09.2015

Valtionavustus

Tuet pääsääntöjä ja maksimi tukiprosentit edellisinä vuosina

		Yrityksen koko		
		Pieni	Keskisuuri	Suuri
Hankkeen kesto	½ vuoden aloitusjakso	65 %	50 %	25 %
	1. ja 2. vuosi	65 %	50 %	25 %
	3. vuosi	50 %	50 %	25 %

KOLUMBIA on paikka, jossa vierailet kerran ja jonne aina haluat tulla takaisin, 100 %:sti taattu.

Löydän ja esittelen yhtiönne parhaille kontakteille ja teette businessiä. Tämä on minulle enemmän kuin tehtävä, se on intohimo.

Osallistu projektiimme, tulemme tekemään businessiä ja nautimme maailman parasta kahvia !

Gloria Zúñiga

KUTSU : Kolumbia vientiverkosto-projekti by DECOARK Oy - 2013

Lisätietoja:

ELY-Keskus - Tekes
 Raimo Ala-Korpi
 Kansainvälistymispäällikkö
 GSM: +358 40 555 4010
raimo.ala-korpi@ely-keskus.fi

BNS International
 Veijo Niemi
 Toimitusjohtaja
 GSM +358 40 733 0032
veijo.niemi@bnsint.fi

DECOARK Oy
 Gloria Zúñiga
 Toimitusjohtaja
 GSM +358 50 370 5831
gloria@decoark.com

